

**Michael Pitone**

Consultant für Praxisübernahme und -abgabe

Tel.: 0172 / 28 30 750

E-Mail: pitone@zotzklimas.de

Beratung Praxisabgabe

Die Übernahme einer Arztpraxis ist eine komplexe wirtschaftliche, rechtliche und organisatorische Herausforderung.

Eine Beratung bei Praxisübernahme ist daher unbedingt anzuraten. Denn nur eine solide Risikoprüfung und rechtssichere Begleitung kann den Weg vom Praxistraum zur Traumpraxis erfolgreich ebnen

Im Vorfeld:

- Besteht bereits eine Wirtschaftlichkeitsanalyse: Mindestumsatz zur Deckung der Praxiskosten und des privaten Bedarfs?
- Liegt eine Konkurrenzanalyse vor: Konkurrenzfähigkeit des Leistungsangebots
Konkurrenten und deren Praxiskonzepte am Standort Antrag auf Zulassung rechtzeitig stellen
- Grund der Abgabe: klassische „Altersabgabe“ oder andere Gründe?
- Analyse von Umsatzentwicklung, Kostenstruktur, Ergebnis und Cashflow
- Ermittlung des Kaufpreises nach KV Methode oder EÜ Berechnung
- Fortführungsprognose der Erfolge aus der Vergangenheit

Verkauf und Abgabe:

- Beratung und Begleitung beim Praxisverkauf oder der –aufgabe sowie Gesellschafterwechsel
- Praxisbewertung und Anteilsbewertung
- Gesellschafteraustritt und -wechsel
- Nachfolgersuche
- Begleitung der Verkaufsgespräche
- Steuerliche Optimierung

Umsetzungsphase:

- Vorbereitung / Bereitstellung bestehender Leasing-, Wartungs- und weiterer Verträge